

Als kompetenter Personaldienstleister bringt PERSONALHANSA seit über 35 Jahren Menschen in Arbeit. Mit Engagement und Expertise gelingt es uns die Interessen der Bewerber und unserer Kunden bestmöglich in Einklang zu bringen. PERSONALHANSA ist Mitglied der BAP/DGB Tarifgemeinschaft. Berufsanfänger und Berufserfahrene erhalten bei uns, neben sehr guten Verdienstmöglichkeiten, attraktive und sichere Orientierungsmöglichkeiten auf dem sich ständig ändernden Arbeitsmarkt.

Wir suchen für unseren Kunden in Ludwigshafen einen

Vertriebsingenieur (m/w/d) im Außendienst

Hauptaufgabengebiet:

- ▶ Administrativer Vertrieb der Produkte und Dienstleistungen
- ▶ Kundenbetreuung und Beratung zu den angewiesenen Produktlinien, dem gesamten Produktportfolio und den entsprechenden Dienstleistungen
- ▶ Entwicklung neuer Möglichkeiten, messtechnische Gesamtlösungen an einen bestehenden und neuen Kundenstamm zu verkaufen
- ▶ Verantwortlich für die Erreichung der Zielvorgaben für Umsatz und Produktlinien des Geschäftsbereichs beim zugeordneten Kunden
- ▶ Regelmäßige Analyse der Kundenanforderungen, Wettbewerb und Trends und Reporting an Vertriebsleiter
- ▶ Pflege der Kundendatenbank / CRM
- ▶ Maximieren der FaceToFace-Zeit mit dem Kunden über persönliche Gespräche als auch Telefon, Email, virtuelle Meetings, Socialmedia usw.
- ▶ Pflege einer engen Beziehung zu Produktmanagern und anderen Länderorganisationen zum Zwecke der idealen Kundenberatung

PERSONALHANSA Dienstleistungsgesellschaft mbH

68161 Mannheim
P 3, I - 3

Tel.: 0621-12000-0
Fax.: 0621-12000-99

info@personalhansa.com
bewerbung@personalhansa.com

Internet:
www.personalhansa.com

Wenn Sie öffentliche Verkehrsmittel nutzen, nehmen Sie am besten die Straßenbahnlinien 1, 2, 3, 4, 5, 6 oder 7 bis zur Haltestelle Paradeplatz. Von dort sind es nur einige Schritte zu uns ins Büro. (Seitenstraße von der Fußgängerzone „Planken“ zur Fressgasse, vor dem Drogeriemarkt Müller links)

- ▶ Einhaltung aller lokalen und internationalen Compliance- und Qualitätsmanagement-Verfahren (ECME49) sowie der Firmenrichtlinien

Qualifikationen:

- ▶ Ingenieurstudium oder vergleichbare technische Ausbildung (Techniker, Meister)
- ▶ 5 Jahre Industrienerfahrung, idealerweise als Verfahrenstechniker mit ersten Erfahrungen im Vertrieb oder entsprechender Vertriebs-DNA
- ▶ MSR-Hintergrund (Messen, Steuern, Regeln)
- ▶ Zielorientiertes und selbstständiges Arbeiten
- ▶ Gute Englischkenntnisse
- ▶ MS-Office / CRM (idealerweise Oracle)

Unsere Leistungen:

- ▶ Vergütung nach BAP/DGB Tarifvertrag
- ▶ Einsatzbedingte Zulagen und/oder Branchenzuschläge
- ▶ Urlaubs- und Weihnachtsgeld
- ▶ Arbeitszeitkonto auf Wunsch erst ab der 41. Wochenarbeitsstunde
- ▶ Dauerhaft Einsätze – keine Tageseinsätze
- ▶ Jobticket für das gesamte VRN-Gebiet
- ▶ Übernahmeoption bei unseren Kunden
- ▶ Intensive Betreuung / Beratung bei der beruflichen Weiterentwicklung
- ▶ Prämien für *Mitarbeiter werben Mitarbeiter*

Ihre Bewerbung senden Sie bitte an: bewerbung@personalhansa.com

PERSONALHANSA Dienstleistungsgesellschaft mbH

68161 Mannheim
P 3, I - 3

Tel.: 0621-12000-0
Fax.: 0621-12000-99

info@personalhansa.com
bewerbung@personalhansa.com

Internet:
www.personalhansa.com

Wenn Sie öffentliche Verkehrsmittel nutzen, nehmen Sie am besten die Straßenbahnlinien 1, 2, 3, 4, 5, 6 oder 7 bis zur Haltestelle Paradeplatz. Von dort sind es nur einige Schritte zu uns ins Büro. (Seitenstraße von der Fußgängerzone „Planken“ zur Fressgasse, vor dem Drogeriemarkt Müller links)